

Automatisierte Etikettier- und Kennzeichnungssysteme im industriellen Umfeld sind unsere Leidenschaft.

Auch für die Zukunft haben wir uns viel vorgenommen. Deshalb suchen wir für unsere Kunden im Bereich **E-Mobility** schnellstmöglich eine/n:

Technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w/d)

In Vollzeit

Sie bilden die Schnittstelle zwischen unseren weltweit agierenden Kunden und den technischen Fachabteilungen im Haus **topex**. Sie erkennen komplexe technische Zusammenhänge, und setzen Ihr Wissen in der technischen Beratung, in der Projektierung und in der Angebots- und Auftragsabwicklung gemeinsam mit unseren Kunden, und den Fachabteilungen um.

Ihre Aufgaben:

- Aktive Mitarbeit bei der Erstellung von technischen Konzepten bzw. Projektierungen in Absprache mit den Fachabteilungen
- Vertriebliche Tätigkeiten wie Beratung, Kalkulation, Angebotserstellung, Verhandlungen und Auftragsadministration
- Verantwortlich für alle kommerziellen Themen und enge Zusammenarbeit mit dem Projektleiter über die gesamte Projektlaufzeit
- Erstellung von Produktpräsentationen, Informationsmaterial und Teilnahme an verkaufsfördernden Veranstaltungen wie Fachmessen und Tagungen
- Büroarbeitsplatz in Kombination mit Home-Office, verbunden mit Reisetätigkeit in Deutschland und ggf. International.

In Ihrer Tätigkeit berichten Sie direkt der Vertriebsleitung und sind für die Umsatzentwicklung unserer Produkte mit verantwortlich. Weitere Arbeitsgebiete und Verantwortlichkeiten können nach Absprache hinzukommen.

Ihr Profil:

- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb und in der Projektierung von erklärungsbedürftigen Produkten oder Maschinenbau.
- Qualifikation, idealerweise eine Kombination aus technischer und kommerzieller Ausbildung im Bereich Maschinenbau- oder Automatisierungstechnik mit Vertriebsgenen.
- Bereitschaft für Dienstreisen im In- und Ausland
- Bereichsübergreifendes Arbeiten, lösungsorientiertes Handeln
- Ausgeprägte Kundenorientierung
- Kommunikationsstärke und präsentationsstarkes Auftreten, sowie gute Englischkenntnisse
- Ein hohes Maß an Organisationsgeschick, Selbstständigkeit, Teamfähigkeit, Einsatzbereitschaft Verantwortungsbewusstsein

Wir bieten:

- Einen unbefristeten Vertrag, sowie das gute Gefühl einer sicheren und soliden Basis in einem finanziell unabhängigen Familienunternehmen
- Neutraler Firmenwagen auch zur privaten Nutzung, Laptop, Smartphone
- Wettbewerbsfähige Vergütung
- Intensive Einarbeitung
- Hochinteressantes, zukunftssträchtiges Aufgabengebiet im Bereich E-Mobility
- Individuelle Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Kurze Entscheidungswege und offene Kommunikation
- Flexible Arbeitszeitmodelle unter Einbeziehung von Home-Office
- Kollegiales Miteinander, tolle Familienfeste sowie Herbst- & Weihnachtsfeiern
- Ein motiviertes Team in wertschätzender Unternehmenskultur

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an:

Timo Hirn
Leiter Vertrieb

Daimlerstraße 2
73268 Erkenbrechtsweiler
E-Mail: personal@topex.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!