

Automatisierte Etikettier- und Kennzeichnungssysteme im industriellen Umfeld sind unsere Leidenschaft.

Als Systemlieferant beliefern wir unsere weltweit agierenden Kunden zudem mit Etiketten und Folien.

Auch für die Zukunft haben wir uns viel vorgenommen und suchen im Bereich **Verbrauchsmaterial** schnellstmöglich einen:

Mitarbeiter Vertriebsinnendienst (m/w/d)

Sie betreuen vollumfänglich und selbstständig Kundenaufträge, von der Anfrage über den Auftragseingang bis zur Auslieferung. Sie bilden die Schnittstelle zwischen unseren weltweit agierenden Kunden und den internen Abteilungen im Hause **topex**. Sie setzen Kundenbedarfe in unserem System um und überwachen die laufenden Aufträge hinsichtlich der Termine und der Mengen. Sie haben Freude am Umgang mit Menschen und möchten sich langfristig weiterentwickeln.

Ihre Aufgaben:

- + Angebotserstellung, Bestellprüfung und Auftragsbestätigungen
- + Betreuung von Kunden-Webportalen und Auftragsystemen
- + Einlasten von Kundenbestellungen im Warenwirtschaftssystem
- + Disposition, Koordination und termingerechte Abwicklung von Kundenaufträgen
- + Erstellung von Rechnungen und Versandpapieren
- + Reklamationsmanagement
- + Stammdatenpflege
- + Aktive Mitarbeit an KVP-Prozessen

Ihr Profil:

- + Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation, wünschenswert mit kaufm. Weiterbildung
- + Berufserfahrung im Bereich Vertrieb, Vertriebsinnendienst insbesondere im Automotive-Umfeld
- + Souveräner Umgang mit Warenwirtschaftssystem sowie ausgeprägten MS-Office Kenntnissen
- + Eigenverantwortliche und zuverlässige Arbeitsweise
- + Hohe Kommunikationskompetenz und Freude an der Kundenbetreuung
- + Sie verfügen über Teamfähigkeit, sind flexibel und zeigen Eigeninitiative
- + Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Wir bieten:

- + Einen unbefristeten Vertrag, sowie das gute Gefühl einer sicheren und soliden Basis in einem finanziell unabhängigen Familienunternehmen
- + Eigenverantwortliches Arbeiten und Handeln
- + Individuelle Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- + Kurze Entscheidungswege und offene Kommunikation
- + Ein motiviertes Team in wertschätzender Unternehmenskultur
- + Flexible Arbeitszeitmodelle unter Einbeziehung von Home-Office
- + Wettbewerbsfähige Vergütung sowie ein 13. Monatsgehalt mit zusätzlicher ergebnisabhängiger Vergütung
- + Arbeitgeberanteil zur Betrieblichen Altersvorsorge/ Vermögenswirksamen Leistungen

Bitte senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung per E-Mail an:

Timo Hirn, Leiter Vertrieb, topex GmbH • Daimlerstraße 2 • 73268 Erkenbrechtsweiler • E-Mail: personal@topex.de

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!